



# Construire une offre commerciale adaptée à votre entreprise

Ce programme, spécialement adapté à la petite entreprise, permet d'alterner des périodes de formation en groupe et d'accompagnement individuel dans votre entreprise.

## Les objectifs

- + *Comprendre votre marché*
- + *Avoir une vision claire de la politique commerciale à mener*
- + *Maîtriser les outils commerciaux, marketing et de communication*
- + *Construire et mettre en place une offre commerciale*

## Les +

- + *Connaître les habitudes de consommation de vos clients*
- + *Construire une offre commerciale cohérente*
- + *Développer votre chiffre d'affaires*



Rhône-Alpes



## PROGRAMME 3,5 JOURS

**Construire une offre commerciale adaptée à votre entreprise****FORMATION EN GROUPE  
2 JOURS****Observer le fonctionnement de votre entreprise en interne et son environnement**

- Connaître la concurrence de votre entreprise
- Appréhender la stratégie marketing
- Identifier le marché potentiel
- Étudier les différentes possibilités de commercialisation de votre offre
- Faire le choix d'un positionnement : quelle offre pour quel(s) marché(s) ?

**Établir le plan de commercialisation et de communication de votre entreprise**

- Savoir cibler ses clients
- Connaître les outils de commercialisation
- Élaborer des actions commerciales pertinentes
- Communiquer et vendre efficacement

**ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL  
DANS VOTRE ENTREPRISE 1,5 JOUR**

- Appliquer concrètement, à votre entreprise, les concepts vus pendant la formation grâce à l'intervention d'un consultant
- Définir la stratégie commerciale à mettre en place

**Intervenants**

Le formateur et le consultant sont dûment sélectionnés par le réseau des Chambres de Métiers et de l'Artisanat ainsi que par l'Union Professionnelle Artisanale (UPA). Nos intervenants ont une très bonne connaissance de la petite entreprise et de son environnement.

**Tarif**

Grâce à l'appui de l'État, du Conseil Régional, du réseau des Chambres de Métiers et de l'Artisanat, de l'UPA et de votre Conseil de la formation, cet accompagnement vous est proposé à des tarifs extrêmement préférentiels.

Pour en savoir plus, contactez-nous.

[www.atouts-artisanat.com](http://www.atouts-artisanat.com)

**Contactez la Chambre de Métiers et de l'Artisanat ou l'UPA de votre département****Ain**

CMA : 04 74 47 49 00  
www.cma-ain.fr  
UPA : 04 74 23 19 50  
upa.ain@gmail.com

**Drôme**

CMA : 04 75 48 72 00  
www.cma-drôme.fr  
UPA : 04 75 02 10 07  
upadrome@upadrome.com

**Loire**

CMA : 04 77 92 38 00  
www.cma-loire.fr  
UPA : 04 77 92 11 30  
upa42@wanadoo.fr

**Savoie**

CMA : 04 79 69 94 00  
www.cma-savoie.fr  
UPA : 04 79 62 14 80  
contacts@upa73.fr

**Ardèche**

CMA : 04 75 07 54 00  
www.cma-ardèche.fr  
UPA : 04 72 85 06 69  
upa@uparhonealpes.fr

**Isère**

CMA : 04 76 70 82 31  
www.cma-isère.fr  
UPA : 04 72 85 06 69  
upa@uparhonealpes.fr

**Rhône**

CMA : 04 72 43 43 52  
www.cma-lyon.fr  
UPA : 04 72 53 79 29  
contact@upa-rhone.fr

**Haute-Savoie**

CMA : 04 50 23 92 22  
www.cma-74.fr  
UPA : 04 50 66 26 66  
contact@upa74.fr

