



Chambres de Métiers
et de l'Artisanat

Isère

VENTE ET COMMUNICATION

LES



Élaboration d'animations
commerciales

Maîtrise de la politique de prix
et de remise

Exercices pratiques personnalisés

Coût de la formation

Dynamiser le démarrage de votre entreprise

Optimiser la gestion commerciale de votre entreprise

OBJECTIFS

- *Établir une politique de vente gagnante*
- *Analyser les points forts et les points faibles de votre entreprise*
- *Réaliser des actions commerciales et de communication adaptées à votre entreprise*

CONTENU

- **Établir un pré-diagnostic individuel et collectif** : faire l'état des lieux de votre entreprise, cerner les activités et les attentes de chacun, recadrer le Profil, Projet, Marché, mettre en place des outils et méthodes de communication de la vente et du marketing
- **Réaliser votre propre plan d'actions** : mettre en place une stratégie de vente, d'actions commerciales orchestrées selon des objectifs précis et mesurables, mettre en adéquation votre profil d'entreprise et votre projet de communication

POUR QUI ?

Chef d'entreprise, conjoint,
Collaborateur, salarié

PRÉ-REQUIS

Aucun

LE FORMATEUR

Un formateur dûment sélectionné ayant
une très bonne connaissance des petites
entreprises

DURÉE

3 jours + 8 heures en individuel

OÙ ET QUAND ?

Grenoble :

7, 14, 29 mars
17, 24 octobre et 8 novembre

Vienne :

2, 9 et 16 mars

Villefontaine :

17, 24 et 31 octobre

COÛT (NET DE TAXE)

Artisan : 80 €*

* Grâce à la prise en charge financière du Conseil de la Formation

Salarié : 840 €

Renseignements et inscription :

Site de Grenoble : 04 76 70 82 12

Site de Vienne : 04 74 57 70 70

formation@cma-isere.fr